

Global Americans

Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Relaciones Interamericanas y Bipartidismo

2017-2018

Más empleos en el Hemisferio Occidental: Una estrategia de comercio e inversión ganadora en el contexto de las negociaciones del TLCAN Resumen Ejecutivo

La urgencia de crear un mayor número de empleos en condiciones óptimas y sostenibles para los pueblos del Hemisferio Occidental significa que las naciones de la región deben encontrar vías para comerciar e invertir de manera justa, efectiva y productiva. Las fuertes conexiones económicas entre los Estados Unidos y sus países vecinos son cruciales para aumentar la fuerza e influencia global de los Estados Unidos y de la región en general. Si es que Estados Unidos desea permanecer siendo un líder hemisférico y si se busca aumentar el crecimiento económico nacional y regional, la región debe trabajar en conjunto para salvaguardar, modernizar y construir nuestras relaciones económicas—especialmente a medida que potencias fuera del hemisferio, como China y Rusia, intentan ejercer su influencia.

Si bien existen muchos acuerdos comerciales importantes en el hemisferio, este documento se centra en las relaciones de los Estados Unidos en el marco del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Es necesario reconocer de inmediato que el comercio globalizado ha desplazado a los trabajadores individuales y reestructurado el mercado laboral. Las críticas legítimas sobre el efecto de los acuerdos comerciales en la vida de los trabajadores y sus comunidades deben ser abordadas. Pero una retirada de Estados Unidos del comercio internacional y la inversión solo desplazará a más trabajadores y comunidades. No hay duda de que el TLCAN necesita ser actualizado y modernizado a un sistema de comercio basado en reglas aplicables al Siglo XXI, pero es un hecho que el liderazgo político, diplomático y económico de los Estados Unidos depende de permanecer en un TLCAN moderno, aprovechando el acuerdo para competir a nivel mundial, ampliando programas para ayudar a los trabajadores a prosperar en las tres naciones miembro del TLCAN.

Actualizar y perfeccionar el TLCAN es relevante por lo siguiente:

- Cinco millones de trabajos en Estados Unidos dependen del comercio con México;
- Treinta estados concentran más de 50,000 empleos que dependen del comercio con México, principalmente en California, Texas, Illinois, Florida y Nueva York;
- En 28 estados, México es el socio comercial número uno de los Estados Unidos;
- En promedio, cuando una compañía de los Estados Unidos contribuye a generar empleo en México en un 10 por ciento, la fuerza laboral en los Estados Unidos aumenta 1.3 por ciento y sus exportaciones desde los Estados Unidos aumentan en 1.7 por ciento.

Si Estados Unidos se retira del TLCAN:

- Se prevé que el PIB de EE.UU. disminuya en 0.64 por ciento en un plazo de 3 a 5 años;
- Solamente el sector agrícola perdería 13 mil millones de dólares en ganancias por año;



Global Americans

Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Relaciones Interamericanas y Bipartidismo

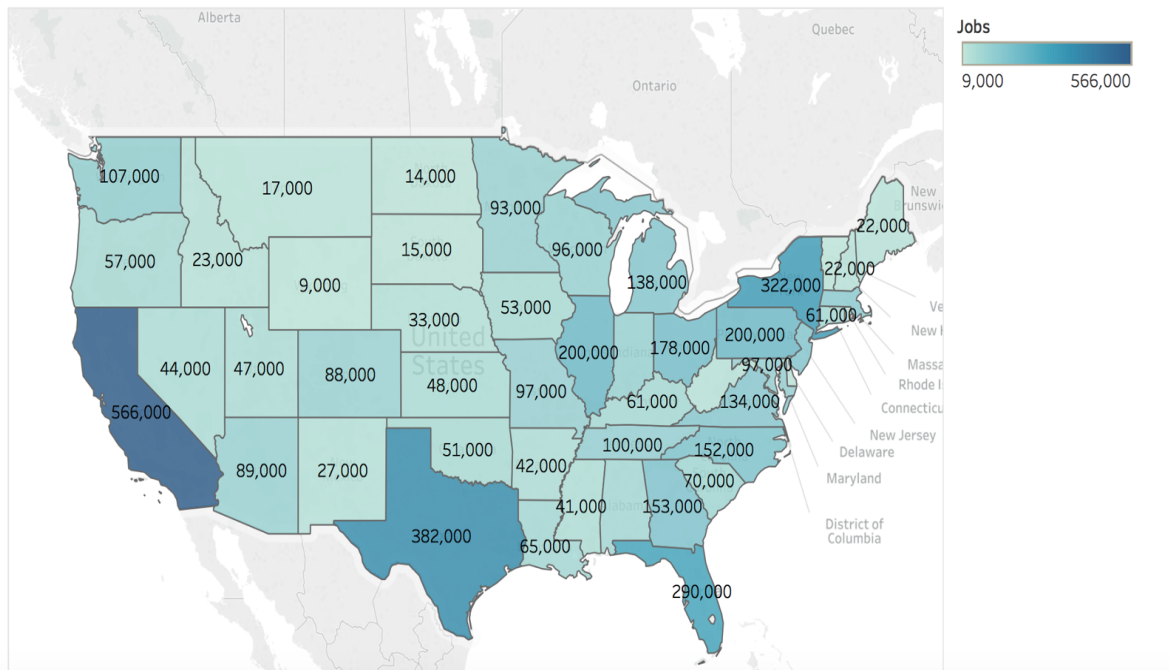
2017-2018

- Los EE. UU. perderían 12.8 mil millones de dólares en exportaciones a México por año;
- Las exportaciones de EE. UU. al mundo caerían entre un 2.5 y un 5 por ciento en 5 años y entre 4.4 y 10 por ciento dentro de 10 años.

Retirarse del TLCAN representa un retroceso del interés nacional, el legado y el poder de los Estados Unidos en el hemisferio. Reconociendo que se necesita hacer mucho más para mitigar el desplazamiento de aquellos individuos y comunidades que no se han beneficiado, creemos que para los Estados Unidos, los beneficios del TLCAN superan con creces los costos.

La actualización del TLCAN y la incorporación de estándares más elevados en muchas áreas cruciales incluiría reflejar los avances tecnológicos de las últimas dos décadas, por ejemplo, la

Jobs supported by trade with Mexico



expansión del comercio electrónico a través de empresas como EBay, Amazon y Etsy. Modernizar la solución de controversias, aumentando la cooperación en ejes como clima y energía, y hacer que las protecciones laborales sean más ejecutables, ayudaría a traer un acuerdo anticuado a la evolución que los tiempos modernos demandan. Y por último, la eliminación de los obstáculos a las exportaciones de servicios serían beneficioso para los Estados Unidos, que cuenta con una gran ventaja de habilidades y talento en industrias como educación, servicios financieros, construcción, salud y viajes. Si los Estados Unidos pueden convencer a más socios comerciales de liberalizar las barreras al comercio de servicios, los trabajadores y las empresas se beneficiarán del próximo boom de la infraestructura.



Global Americans

Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Relaciones Interamericanas y Bipartidismo

2017-2018

A continuación, incluimos nuestras recomendaciones principales para promover este objetivo:

- 1) **Los Estados Unidos no deben retirarse del TLCAN.** El TLCAN necesita ser actualizado para proteger de una manera mas adecuada los intereses de los Estados Unidos, incluyendo mejores estándares laborales y ambientales, secciones actualizadas sobre el comercio electrónico y la reducción de los obstáculos al comercio de servicios. Pero abandonando un acuerdo con dos de los tres socios comerciales más grandes de los Estados Unidos y los dos compradores más grandes de exportaciones del país, o bien haciendo demandas de negociación que provocan la retirada de otros, perjudicará a los millones de estadounidenses cuyos trabajos dependen del comercio con Canadá y México, daña los negocios estadounidenses y aumenta los precios para los consumidores en los Estados Unidos.
- 2) **Modernizar el TLCAN.** El fortalecimiento del TLCAN también puede servir como modelo para modernizar otros acuerdos comerciales de los Estados Unidos en la región—con Centroamérica, Chile, Colombia, Panamá, Perú y la República Dominicana—y servir como una vía para hacer esos tratos más justos en áreas tales como las reglas de origen, comercio de servicios y adquisiciones.
- 3) **Actualizar el programa de Asistencia por Ajuste Comercial (TAA).** Estados Unidos, que ejerce un menor gasto en programas de capacitación y empleo de los trabajadores en comparación con la mayoría de los países desarrollados, debe actualizar y ampliar el sistema para ayudar a los trabajadores desplazados haciendo hincapié en la formación y el aprendizaje, y aumentando los fondos para la formación profesional y aprendizaje de por vida, junto con subsidios dirigidos a oportunidades de medio tiempo para mantener a los trabajadores dentro de la fuerza laboral.
- 4) **Convertir al TLCAN en un componente hemisférico fundamental para el comercio justo a nivel global.** El comercio justo y las inversiones mutuamente beneficiosas no se tratan solamente de acumular beneficios económicos para los Estados miembro. Los acuerdos de comercio e inversión son bloques de construcción geoestratégicos que expanden el poder nacional e internacional de Estados Unidos, y consolidan plataformas para lograr éxitos en lo diplomático, político y estratégico. Creemos que esto es especialmente importante ya que nuestro hemisferio enfrenta hoy esfuerzos de naciones como China y Rusia para replantear las reglas globales, promoviendo su visión de cómo los ciudadanos deberían vivir y prosperar. Un TLCAN modernizado con éxito proveería a la economía mundial un nuevo estándar al cual los acuerdos comerciales del Siglo XXI deben apegarse.

